

## Mein Potenzial als Unternehmerin

Sie sind auf der Suche nach einer Geschäftsidee und wissen noch nicht so richtig was konkret Sie anbieten können?

Die Ausgangsposition für den Start Ihrer Ideensuche bilden Ihre Qualifikationen, Kompetenzen, Talente sowie beruflichen Wünsche, die Sie als Mensch über die Jahre angesammelt haben. Viele dieser Anlagen sind Ihnen vielleicht nicht mehr (voll) bewusst oder gar in Vergessenheit geraten.

Begeben Sie sich auf die intensive Suche nach Ihren Schätzen, die Sie auf die Spur zu Ihrem Traumberuf näher bringen können.

### Schatzsuche 1: fachliche Kompetenzen

- Welche schulische Ausbildungen (auch abgebrochene) haben Sie absolviert?
- Welche beruflichen Lehrgänge und/oder Seminare haben Sie besucht?
- Welche Sprachen sprechen Sie? Auf welchem Level?
- Welche EDV-Kenntnisse besitzen Sie?
- Verfügen Sie über wirtschaftliche Kompetenzen?
- Sind Sie technisch und/oder handwerklich begabt?
- Welche (Kunden)Probleme haben Sie gelöst?

### Schatzsuche 2: Methodische Kompetenzen

- Arbeiten Sie strukturiert?
- Haben Sie ein gutes Zeit- und Selbstmanagement?
- Sind Sie ein kreativer Kopf?
- Können Sie Sitzungen professionell moderieren?
- Können Sie gut vortragen und präsentieren?
- Denken Sie analytisch, können Sie komplexe Sachverhalte erfassen?
- Denken Sie strategisch und unternehmerisch?
- Verkaufen Sie gerne und gut?
- Können Sie schriftliche Unterlagen gut formuliert und in korrektem Deutsch verfassen?

### Schatzsuche 3: Erfahrungen

- Welche praktischen Berufserfahrungen (Branchen, Tätigkeiten) konnten Sie sammeln?
- Waren Sie an besonderen Projekten beteiligt?
- Welche beruflichen Erfolge konnten Sie verbuchen?
- Haben Sie MitarbeiterInnen geführt?
- Über welchen Erfolg sind Sie besonders stolz? Was ist Ihnen gut gelungen?
- Was war eine schmerzliche Erkenntnis in Ihrem Berufsleben?

### Schatzsuche 4: Kernkompetenzen, Talente, Hobbys

- Was können Sie besonders gut?
- Was können Sie, was Sie eigentlich nie gelernt haben?
- Was wollten Sie immer schon machen?
- Was haben Sie bereits schon als Kind gerne gemacht?
- Welche Ihrer Fähigkeiten nutzen Sie gar nicht?
- Welchen Hobbys gehen Sie nach?
- Welche Themen sind Ihnen wichtig?  
Was regt Sie besonders auf?
- Was beschäftigt Sie immer wieder?
- Was macht Ihnen besonderen Spaß, was begeistert Sie?
- Welche Fähigkeiten werden Ihnen von Freunden/Arbeitskollegen zugeschrieben?

### Schatzsuche 5: Kontaktnetzwerk

- Mit welcher Menschengruppe gehen Sie in Resonanz?
- Welche Menschen sind Ihnen wichtig?
- Welche Menschen würden Sie gerne um sich haben?
- Wer sind Ihre TraumkundInnen?
- Mit wem würden Sie gerne kooperieren?
- Wer kann Sie beim Aufbau Ihres Business unterstützen?
- Schreiben Sie eine Liste mit all Ihren Kontakten:
  - a) Kontakte aus der Berufstätigkeit (Aus- und Weiterbildung, Chefs, KollegInnen, Lieferanten, usw.)
  - b) private Kontakte (Jugend- und Schulzeit, Verwandtschaft, Freunde, VereinskollegInnen, Ärzte, Dienstleister, usw.)

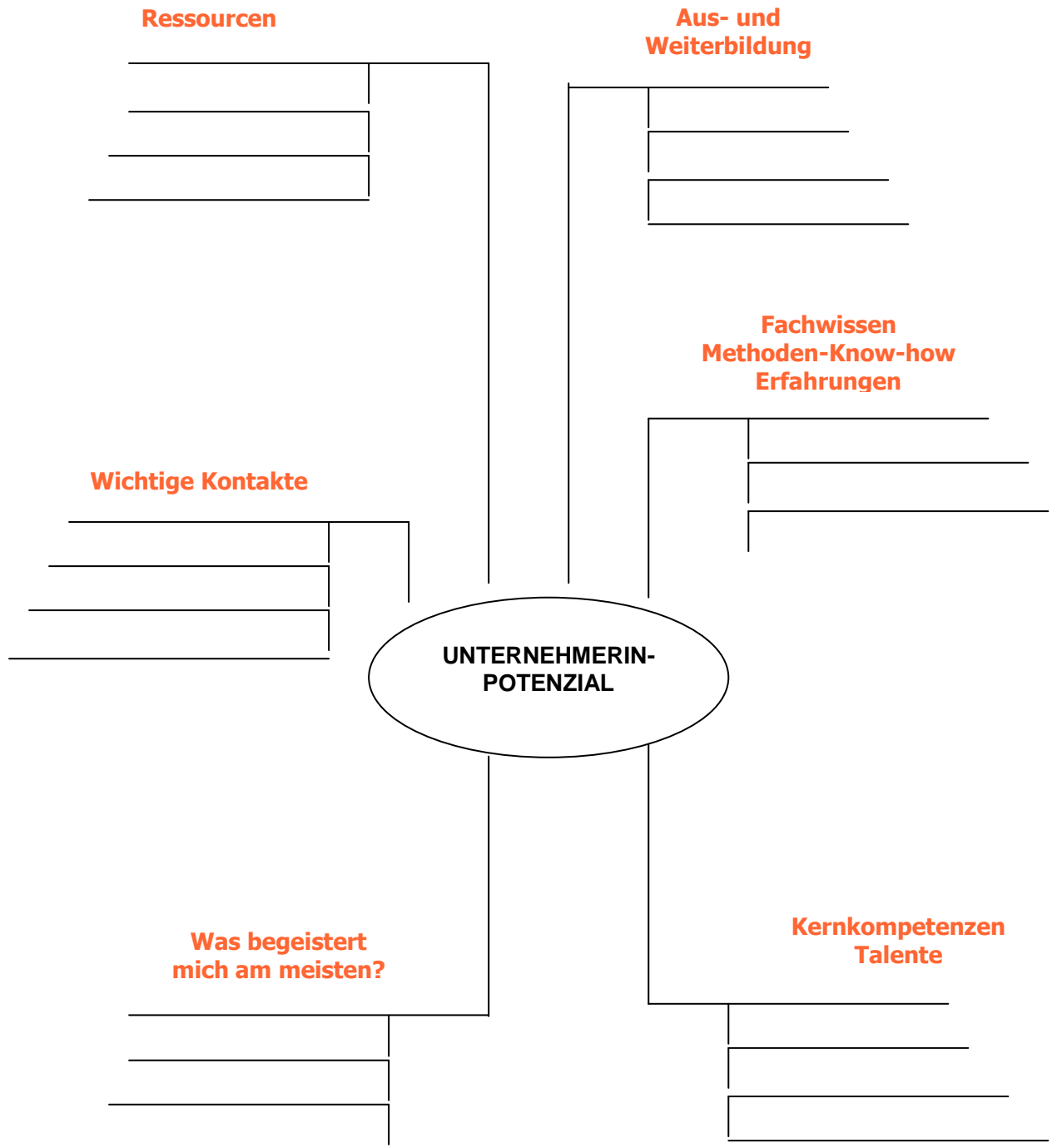
### Schatzsuche 5: Ressourcen

- **Zeitbudget:** Wie viel Zeit können Sie pro Woche arbeiten?  
Welche zusätzlichen Verpflichtungen haben Sie (z.B. Kinder, Haushalt, Betreuungspflichten, usw.)?
- Haben Sie **Unterstützung** durch den Partner, die Familie, Freunde, usw.  
Wer kann Sie bei Ihren Verpflichtungen konkret unterstützen?
- **Finanzielle Ressourcen**  
Wie viel Geld haben Sie zur Verfügung? (Ersparnisse, monatliches Einkommen)  
Welche Ausgaben müssen Sie bedienen? (Fixkosten, Kredite)  
Ab wann wollen (müssen) Sie von Ihren Einkünften leben?  
Wie viel wollen / müssen Sie verdienen?

## Mein Potenzial als Unternehmerin

---

Erstellen Sie ein Mind Map. Übertragen Sie die wichtigsten Ergebnisse aus Ihrer Schatzsuche.



## *Buch- und Linktipps*

---

Sabine Asgodom

**Raus aus der Komfortzone, rein in den Erfolg**

Das Programm für Ihre persönliche Unabhängigkeit  
campus, ISBN 978-3-593-38233-3

[www.bfc.at](http://www.bfc.at)

<http://www.asgodom-selbststaendig.de/>

<http://portal.wko.at>

[www.kmu.forschung.at](http://www.kmu.forschung.at)

[www.franchise.at](http://www.franchise.at)

[www.zukunftsinstitut.de](http://www.zukunftsinstitut.de)

[www.backstage-report.com](http://www.backstage-report.com)

<http://ideentower.blogs.com/ideentower>

<http://querdenken.twoday.net>

[www.best-practice-business.de/blog](http://www.best-practice-business.de/blog)